

『土曜日丸 2日間掛けて・戦略勉強会』のお知らせ

★文章で伝える営業力強化セミナー★

(開催 11月19日 12月17日)

私が初めて営業を経験したのは、訪問営業でした。一人で会社を始めてこの方法だけではダメなことが分かりました。一人会社をやっていくには、時間が少なすぎるのです。そこで考えたのが訪問せずに、営業ができる方法です。

その答えは、文章で営業することです。

そこで始めたのが、オリジナルはがきによるお礼状です。その次に行ったのが、定期的に接するニュースレターです。これがとても効果的だったのです。

と言いますのは、訪問するには理由が必要です。この**理由なしに訪問の代わりにできて、しかも1回がたった100円**です。

特に営業の苦手な会社には、お薦めです。

実践形式のため

先着8名限

◆カリキュラム◆

1. 新しいお客の作り方
2. 1枚のハガキで売上を上げる法
3. お客の流出を防ぐニュースレターの書き方
4. 効果的なコピーライティング

※上記を作成し、実践していただきます

文章営業は、内勤に英領力を発揮させる方法です。



戦略勉強会申込 (FAX番号059-398-0153)

	テーマ	日程・時間 (10時~17時)	参加申込欄 (参加人数)
4	文章で伝える営業力強化	11月19日(土) 12月17日(土)	
会社名		電話	
氏名		FAX	

◆場 所 ランチェスター経営三重 研修室 四日市市楠町南川85-5 コーポ・カワモト 2F

◆参加費 1講座 2日で 32,400円(税込) 2人目半額

ランチェスター戦略研究会(年会費36,000円)に入会の方の特典

1. 参加費 50%OFFの16,200円(税込)
2. 個別研修または社内集合研修1回の特典をご利用されない方は、特典がご利用できません。

※研究会のその他の特典についてはお問い合わせください。