

## A. 実践：経営戦略策定塾（5日間）

2017年

テーマ	内容	日程
経営の基本原則	1、現状分析 2、経営の8大要因 3、利益性の原則 4、戦略と戦術 5、ランチェスターの法則 6、弱者の戦略、強者の戦略	2/18 (土)
戦略目標の決定	1、商品戦略 2、地域戦略 3、客層・業界戦略 4、目標設定（重点と範囲）	3/18 (土)
営業戦略・顧客戦略立案	1、各社目標の発表 2、営業戦略 3、顧客維持戦略 4、営業の手順 5、コピーライティング	5/20 (土)
戦略展開 教育と訓練	1、営業戦略、顧客維持戦略の発表 2、仕組み作り・教育・訓練およびマニュアル作成方法 3、中期計画、年度計画、実行計画書の作成	6/17 (土)
実行計画書作成実習	実行計画書作成と発表	8/19 (土)

## B. 実践：営業力強化塾（3日間）

2017年

テーマ	内容	日程
営業の基本原則	1、利益の実態を知る 2、お客の評判で地元No.1になる 3、販売の公式 4、営業の手順 5、葉書の書き方 6、コミュニケーション技術	10/21 (土)
ニーズ調査と商品説明	1、ニーズ調査 2、アプローチブックの作り方 3、商品説明 4、反論の処理とクロージング	11/18 (土)
実習	1、商品説明 2、反論の処理・応酬話法 3、クロージング	12/16 (土)

### 実践勉強会申込

FAX番号：059-398-0153（24時間受付）

A	実践：経営戦略策定塾（81,000円税込：二人目半額）	参加人数	人
B	実践：営業力強化塾（48,600円税込：二人目半額）	参加人数	人
会社名		電話	
氏名		FAX	

### ★ランチェスター戦略研究会（年会費36,000円）に入会の方の特典★

- 参加費 50%OFF
- 個別研修または社内集合研修の特典をご利用されない方は、**32,400円引き**  
例えば上記2コースを受講の場合、  
 $(81,000円 + 48,600円) \times (2分の1) - 32400円 = 32,400円$ で受講可能

問合せ電話：059-398-0123 ランチェスター経営三重